

# 売上増成功事例解説セミナー!

## 新規拡大・既存客

増販増客の事例発表

## 困り込みのための新戦略

CTPTマーケティングの手法を用いることで

# 自社の新規拡大・ 売上増につながる!

開催日 **2013年**

講演内容

第一部：CTPTマーケティングとは?  
第二部：成功事例発表(動画)

**5月20日(月)**

●CTPTマーケティングを活用した、成功事例解説  
売れない時代に売る「第3の戦略」。これこそが中小企業ができる  
ビジネスの王道である。「個客困り込み」を行い、ゼロ成長下でファン  
をつくり、シェアを拡大していく。  
この「個客戦略」を実践した約1,000件にも及ぶ成功事例の中から  
厳選した、売上増のノウハウと成功事例をご紹介します。

●講師紹介

藤木 雅之  
所属:(株)アド・キャピタル・企画塾認定マーケティング・プランナー  
クライアントの売上支援に対応すべく増販情報センターを開設。  
今般においては、地域企業の活性化に貢献することを目的とし、様々  
な業種に対応可能なCTPTマーケティングのノウハウを提供中。

会場：木原税理士事務所  
研修ルーム

時間：17:00～19:00

会費：3,000円

定員：先着限定25名様

お問い合わせ及びお申し込み

FAX申込書 ※必要事項をお書きの上、下記のFAX番号までご送信下さい。

会場のご案内 「スターバックスコーヒー」、「ドラッグ  
イレブン」が1Fに入っているビルです。

■貴社名(店名)	■業種
■参加者名	■参加者数
■ご住所 〒	
■電話番号	■FAX番号
( ) - ( )	( ) - ( )



福岡市地下鉄赤坂駅4番出口から徒歩1分  
天神駅から徒歩10分

主催

木原税理士事務所/スプリント福岡

福岡市中央区大名2-4-22  
新日本ビル5F

担当者

TEL 092-400-7149 FAX 092-716-7149